



*Saiba mais sobre nossa
Empresa*

Marcas que Representamos



Nossa Visão

Ser uma empresa referência no segmento de representação de alimentos, buscando a excelência nos serviços e qualidade no atendimento, através de uma gestão socialmente responsável.

Nossos Valores

- *Transparência nas ações*
- *Ética para com as pessoas*
- *Perseverança para vencer desafios*
 - *Postura inovadora*
- *Lealdade com os colaboradores*
- *Compromisso com o consumidor*
- *Carinho em tudo o que se faz*

Atuamos? Onde?



Atuamos em parceria com os maiores distribuidores da região norte e nordeste do Brasil, além de outras regiões também.

Ao longo desses 12 anos no mercado de Representação Comercial de Alimentos no Norte e Nordeste do país, já positivamos 79 mil clientes mensalmente.

Isso tudo graças a nossa equipe de vendas, distribuída em cada região que atuamos, além de usar nosso know-how agregado a nossa carteira de clientes, o sucesso de vendas é garantido!

Nossa Especialidade

Somos especialistas em atender as grandes **Redes de Distribuição, Atacadistas e Cash & Carry** de produtos perecíveis como, carnes, charques, frangos, mortadelas, salsichas, entre outros alimentos congelado e resfriados.

Além disso, somos especializados na representação de **Marcas Próprias**, portanto, somos associados a **ABMAPRO (Associação Brasileira de Marcas Próprias)**.

Dessa forma, promovemos o desenvolvimento do conceito de marcas próprias dentro de padrões internacionais de qualidade, *representando as maiores indústrias do Brasil.*



Nosso *Diferencial*

Oferecemos aos nossos parceiros uma estrutura completa de Comercial e Vendas composta por:

Coordenador de distribuição;

Supervisão de distribuição;

Equipe de merchandising;

Trainee merchandising.

Em cada estado que atuamos, disponibilizamos mais de 70 colaboradores que compõe nossa estrutura comercial e vendas.

Conheça mais sobre as funções da equipe Comercial e Vendas ↪

Coordenador de **Distribuição**

- *Realiza o planejamento de vendas, mix de produtos, positivação e negociação;*
- *Elabora campanha motivacionais junto a equipe;*
- *Foco na busca de geração de negócios;*
- *Realiza estratégias de vendas;*
- *Acompanha o processo logístico dentro do distribuidor, desde a armazenagem até planejamento de estoque;*



Supervisor de **Distribuição**

Junto ao Coordenador temos a Supervisão de Distribuição também.

A sua responsabilidade é realizar a supervisão da equipe de vendas in loco, para que todos tenham familiaridade com os produtos que representamos.

Equipe de Merchandising

*Para complementar ainda mais nossa estrutura comercial e vendas, temos a equipe de **Merchandising**.*

*Sua grande função é apoiar o distribuidor no layout e disposição dos produtos que **representamos**.*





Um pouco de nossas ações de venda



Alguns de nossos Parceiros



Faça seu negócio render ainda mais!

*Confira as melhores condições
para distribuidores e atacadistas.*

Solicite um orçamento conosco!

Fale pelo Whatssap

Produzido por:



ESTRATÉGIAS
DIGITAIS

ENVIE UMA MENSAGEM

